

NEU: Verkauf Basis: Sei einzigartig anders – Begeistere Deine Kunden!

Unsere Leitideen

Unter dem Motto: **«Fachidiot schlägt Kunden tot!»** verkaufen heute nach wie vor gefühlte 80% der Verkäufer an Ihre Kunden. Doch auf was kommt es im Verkauf wirklich an? Welche Fähigkeiten muss ein Verkäufer heute haben, damit ein Kunde überhaupt nur schon daran denkt, eine Kaufentscheidung zu treffen?

In diesem Seminar möchte ich Ihnen neurowissenschaftlich und aus meiner Praxis belegt aufzeigen, was wirklich zählt und welche Punkte Sie unbedingt einhalten müssen. Ich gebe Ihnen die Puzzle-Teile in Ihre Hände, welche Sie zu einem Gesamtbild zusammensetzen können! **«Kleinigkeiten bedeuten nicht viel, Kleinigkeiten bedeuten alles!»**

Ihre Lerninhalte

- » Wie funktionieren Menschen? Wie und warum kaufen / entscheiden Kunden?
- » Was macht einen guten Verkäufer aus? Kleine, aber wichtige Punkte
- » Die Ethik der Beeinflussung
- » Die Formel der Motivation menschlichen Handelns. Die vier Motive!
- » Das A&O, gewinnen Sie Menschen in 5 Sekunden
- » Verkaufsglaubenssätze, welche uns als Verkäufer limitieren!
- » Ausflug in die Gefühlsansteckung / Emotionen
- » Kleiner Motivations-Schub an alle Verkäufer!

Ihr Nutzen

- » Sie lernen, wie Sie Ihre Kunden einfacher und schneller begeistern können
- » Sie können sich schneller in Ihre Kunden hineinversetzen
- » Sie festigen Ihre Kundenbeziehungen
- » Umsatzsteigerung durch bessere Kundenloyalität- und Beziehung

Ihre Voraussetzungen

- » Gute Deutschkenntnisse (lesen und verstehen)
- » Begeisterungsfähig und offen für Neues

Die Zielgruppen

Verkauf Innen- und Aussendienst, Projektleiter (zur Stakeholder-Gewinnung). An alle, welche Kundenbeziehungen massiv verbessern möchten, Startups. Aber auch an alle anderen, denn wir müssen uns doch täglich auch selbst verkaufen

Kursdauer

1 Tag

Kurspreis

CHF 350.00 (MwSt.-frei)

Im Kurspreis inbegriffen



Kurstermine

Die aktuellen Kurstermine finden Sie im Internet unter:
www.sulsergroup.ch

Kurse auch bei Ihnen vor Ort

Kontaktieren Sie unsere Kundenberater und verlangen Sie unverbindlich eine Offerte:

Telefon: 044 847 46 45

E-Mail: info@sulsergroup.ch



A&O Training Academy

Den entscheidenden Schritt voraus

